

## **CONVOCATORIA AL ACCELERATE2030, QUE CIERRA ESTE DOMINGO 18 DE JUNIO.**

- El *Accelerate2030* es un programa de escalamiento internacional para empresas en fase de crecimiento, que posean modelos de negocio establecidos y efectividad comprobada, enfocados en el desarrollo social (alineadas a uno o más de los Objetivos de Desarrollo Sostenible-ODS) y que estén listas para entrar en mercados de otros países.
- Las empresas deben aplicar a través de la siguiente página <http://www.accelerate2030.net/apply/> posteriormente un jurado nacional hará una selección inicial de 8 empresas, con las cuáles se entrevistaría (Pitch nacional-Caracas) y de allí se seleccionan las 3 empresas preseleccionadas por Venezuela que se someterían a evaluación del jurado global en Ginebra, quienes escogerían a las empresas ganadoras (2) por la región (concurran candidatos de Brasil, Colombia y Venezuela).
- Las empresas ganadoras obtendrían un viaje a Ginebra, con gastos 100% cubiertos, para participar en un programa de apoyo de 9 meses de duración donde se promoverá su crecimiento y capacidad de impacto, para que traspasen fronteras (escalado) y facilitarles la conexión con los colaboradores adecuados para financiar dicho escalamiento (alianzas).

*Esta es una valiosa oportunidad para además de generar alianzas y recibir apoyo en materia de expansión a nivel internacional, captar nuevos conocimientos y redimensionar oportunidades de negocio.*

\*\* Los criterios de *elegibilidad* son bastante amplios y el factor económico no sería el de mayor peso en la selección:

1. Actividad centrada en países en desarrollo y en transición.
2. Registrado en uno de los países participantes.
3. Los valores y soluciones están claramente relacionados con uno o más de los SDG.
4. La empresa trabaja en resolver un importante problema social y / o ambiental utilizando un enfoque innovador.
5. Mínimo 2 años desde la incorporación y el inicio de las operaciones.
6. Solución innovadora y probada más allá de la etapa del prototipo.
7. Ventas existentes durante el año pasado, con más de un cliente pagador.
8. Modelo de negocio probado.
9. Tener un historial exitoso en el financiamiento inicial (semilla) de su empresa.
10. Mínimo 3 empleados a tiempo completo (incluidos los fundadores, excluidos los asesores).
11. Se demostró que los esfuerzos de ampliación y demostración de interés de otros países para la ampliación transfronteriza.
12. Algunos demostraron los cálculos del impacto potencial y real. Puede que no haya sistemas completos de medición del impacto en su lugar.
13. Está registrado como una ONG o negocio (entidad con fines de lucro). Si está registrado como una ONG, entonces el proyecto debe tener un modelo de negocio claro y una estructura híbrida.
14. La empresa no puede financiar su expansión internacional a través de sus recursos internos.
15. Ingresos máximos de USD 5 millones en 2016 o antes.
16. Máximo beneficio neto de USD 1 millón en 2016 o antes.